

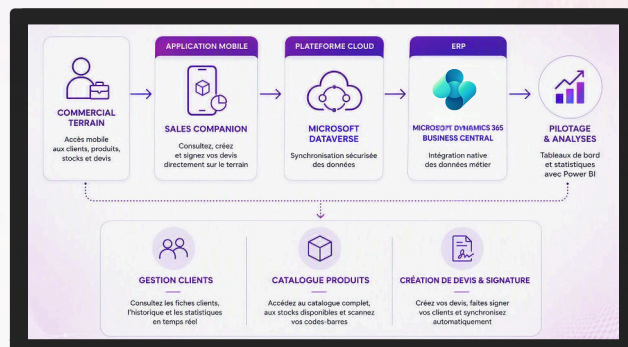
Sales Companion



Votre force de vente connectée,
partout et à tout moment

Transformez chaque visite client en opportunité commerciale grâce à une application mobile connectée à **Microsoft Dynamics 365 Business Central**.

Consultez vos clients, accédez à votre catalogue produits, créez des devis et recueillez une signature électronique directement sur le terrain.



4 domaines clés pour accélérer vos performances



GESTION CLIENTS

Consultation des fiches clients
Historique et statistiques
Filtres personnalisés



CATALOGUES PRODUITS

Images et descriptions
Stocks disponibles
Scan de codes-barres



CRÉATION DE DEVIS

Devis en mobilité
Signature électronique
Synchronisation automatique



PILOTAGE COMMERCIAL

KPIs commerciaux
Statistiques vendeurs
Intégration Power BI

Pourquoi Sales Companion ?

- ✓ Commerciaux plus autonomes
- ✓ Moins de ressaisie des données
- ✓ Visibilité en temps réel
- ✓ Synchronisation avec Business Central
- ✓ Expérience mobile optimisée
- ✓ Gain de productivité au quotidien

Fonctionnalités principales

- Consultation clients en mobilité
- Catalogue produits enrichi
- Gestion des stocks disponibles
- Création de devis terrain
- Signature électronique intégrée
- Synchronisation Dataverse
- Statistiques commerciales
- Tableaux de bord Power BI

Intégrations



Microsoft Dynamics
365 Business Central



Microsoft Dataverse



Microsoft Power BI



Microsoft Power
Platform

POUR QUI ?



Direction
commerciale



Commerciaux
itinérants



Responsables
des ventes



Administrateurs
Business Central

CONSULTEZ

VENDEZ

SIGNEZ

En savoir plus
www.dbexcellence.online